



<https://corec.jp>

受注する方向けご案内資料

COREC（コレック）とは

Web上で受注から出荷処理まで完結でき、
導入も驚くほど簡単な受注システムです。



初心者でも簡単に

オリジナルの注文フォームが
驚くほど簡単に作成できます。



受注情報の共有

受注データは複数人で
タイムリーに共有できます。

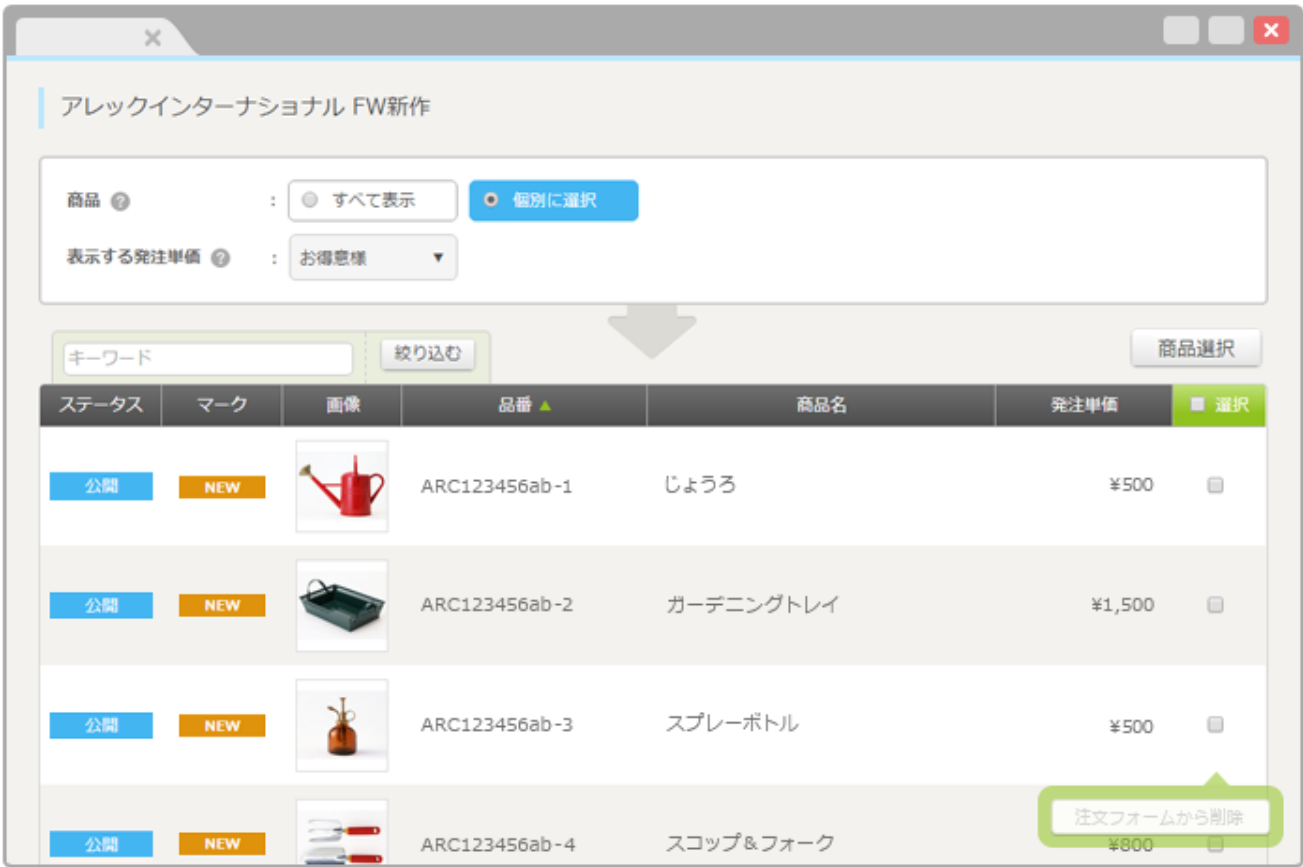


出荷処理

ピッキングリストや納品書、
送り状のデータなどが作成できます。

導入手順ステップ 1

たった3ステップで受注業務を大幅に改善！



STEP 1 注文フォームを作成

注文フォームに必要な項目を選んで商品情報を登録。

取引先は数量入力だけで発注できるようになります。

導入手順ステップ 2

受注詳細

印刷用PDF

注文番号 : 000152-A0000068
注文日時 : 2015/10/27 15:47
ステータス : 未対応

発注者
SELECT SHOP SOREC
蛸殻 太郎
TEL:03-△△△△-XXXX
[✉ 発注者に連絡](#)

お届け先
アレックインターナショナル
〒103-0014
東京都中央区日本橋蛸殻町1-14-14
03-5652-1692

画像	品番	商品名	発注単価	数量	発注金額
	ARC123456ab-1	じょうろ	¥500	1	¥500
	ARC123456ab-2	ガーデニングトレイ	¥1,500	1	¥1,500
	ARC123456ab-3	スプレーボトル	¥500	1	¥500
			小計 (税抜)		¥2,500
			消費税 (8%)		¥200
			合計		¥2,700

STEP 2

受注データを確認

受注情報はまとめてWeb上で管理可能。紛失や対応漏れの心配もなくなります。

導入手順ステップ 3



STEP 3 出荷処理

受注データからクリックだけで
納品書や送り状データの作成が
できます。

Web上に受注の窓口を設置する



自社のホームページに注文フォームのバナーやリンクを貼るだけで簡単にWeb受注を始められます。

パスワードを設定することで既存の取引先のみ限定公開することも可能です。

特定の卸先や取引先に案内する



コレックのメール配信機能を利用することで特定の卸先や取引先だけに注文フォームを案内することができます。

取引先ごとに商品や価格を変更することも可能です。

受注会など対面販売で利用する



受注登録

キーワード

画像	商品名	発注単価	数量	発注金額	備考
	パールネックレス	¥9,200	1	¥9,200	
	ヒール (RED)	¥12,000	1	¥12,000	
	クラッチバッグ	¥6,900	1	¥6,900	
	リストにない商品	¥900	1	¥ -	

3商品 | 小計: ¥5,000

一時保存 確認画面へ

展示会や受注会後のデータ入力作業をなくせます。

その場で取引先と受注数量を選択するだけで簡単に受注を記録できます。

受注の控えはお客様にメールで送信できます。



1. 注文フォームをカスタマイズ

取引先ごとに提案商品や価格を変更した注文フォームを作成することができます。



3. いつでもどこでも受注がわかる

受注が入るとメールでお知らせします。
外出中でもタイムリーに受注の確認が可能です。



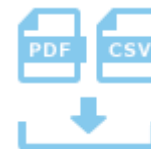
5. 受注データから納品書を作成

PDF形式の納品書をクリックだけで作成できます。



2. 消費税種別の選択が可能

単価設定は税抜・税込・非課税に対応しているので、幅広い業種で利用できます。



4. 受注データをダウンロード

受注は一覧で確認ができ、CSVやPDF形式で一括ダウンロードができます。



6. 複数の担当で利用

Business

営業担当や受注担当との間で、受注情報の管理・共有が格段にラクになります。

etc..

Business

こちらのマークはビジネスプランのみの機能となります。

料金プラン

初期費用は0円で利用可能。用途に合わせて選べる2つのプランをご用意しています。

受注する方	無料プラン0円 / 月 ビジネスプランBusiness1,980円 / 月 (税抜)	
受注回数	無制限	
受注データ一括ダウンロード	✓	
見積もり作成	✓	
作成できる注文フォームの種類	4件	200件
出荷伝票の作成	20件/月	無制限
一括HTMLメール送信	100通/日	1,000通/日
複数担当者での利用	-	✓
取引先ごとの社内担当の設定	-	✓
オリジナルURLの利用	-	✓

利用事例のご紹介①

取引先への導入率は100%

久松農園 様（農業）



これまではFAXやメールで受注していました。うちは週に2回、飲食店向けに野菜の一覧を載せた注文書をFAXしていたんですが、更新が手間だったし、一度送った物の変更ができないので最新の情報を盛り込んでいませんでした。

コレックはとにかくシンプルで使いやすそうに思えたのと、スマホに対応していたので「これなら飲食店の現場でも使っていただけるのでは」と思いました。

取引先への導入率は100%です。実際の画面を見てもらい、Webでの発注を一度体験してもらって「思ったより簡単」「便利」という声が増えてきて継続して使ってもらうことができました。

どこからでも受注が確認できる

Kauniste 様（雑貨・インテリア卸）



日本での本格展開にむけて日本・フィンランド間でデータのやりとりが増えると思い、販売管理の仕組みをファイルメーカーなどで作成しました。ただ、日本はFAXの利用率が驚くほど高く、業務効率化のためにも、お客様とデータでやりとりができる仕組みを探していました。

コレックに決めた理由は、自分達がコストを抑えて利用できるのはもちろんですが、受注を効率化する上で重要なのは取引先も費用や手間がかからず簡単に利用できることです。

新規の取引先にはコレックでの注文を案内していますが、ほとんどのお客様が利用してくれています。お陰で受注業務の手間が大幅に削減されています。

利用事例のご紹介②

発注業務の外出しが可能に。

株式会社セレン 様（セキュリティ製品卸）

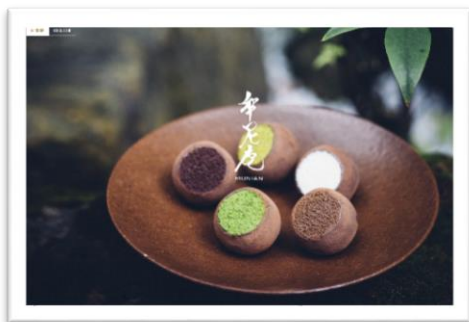


CORECを導入後は受注がすべてデータで届くので、転記によるモレやミスがなくなりました。また、作業時間も大幅に圧縮されたので、今後、取引先が増え続けても一人でこなせると思います。

当初は卸先がスムーズにCORECで発注してくれるかが不安でした。店舗によっては多少説明も必要でしたが、ビックカメラやコジマさんのような家電量販店さんでも、すぐに簡単に使えるCORECなので、今ではほぼ全店でご利用いただいています。

受発注だけでなく、メッセージのやりとりも便利。

牟尼庵 様（お菓子製造・店舗販売）



今までは、店舗と本部間ではメールやFAXでやりとりをしていましたが、チョコレート工場なので紙だと汚したり、またメールだとそれぞれのパソコンに埋もれてしまうこともありました。

コレックで各店舗とやりとりを始めてからは、受注がまとまるだけでなく、注文書への希望納期などの連絡事項に、そのままメッセージで返信もできるようになり、便利になりました。

このほかにも様々な業種でご利用いただいております。

製造・卸

農園・農家

ITシステム

FC本部

よくあるご質問

Q 自社システムとの連携などのカスタマイズには対応できますか？

A 現在是对应しておりません。APIやCSVファイルなどをご活用ください。

Q 担当者は何人まで追加できますか？

A 無料プランは1名のみの登録になります。ビジネスプランは無制限で追加可能です。

Q ビジネスプランの支払い方法を教えてください。

A お支払い方法は、「クレジットカード」「Paid(銀行振込・口座振替)」よりご選択いただけます。

→詳細や他のご質問は<https://help.corec.jp> でご確認いただけます。

お申し込み方法とお問い合わせ先

CORECのホームページ下部にある「会員登録」より登録ください。
Web上での簡単な登録だけで、すぐにご利用いただけます。



URL : <https://corec.jp/supplier>

ご不明点等ございましたら、お気軽にお問い合わせください。

MAIL : hello@corec.jp

会社概要

会社名 株式会社ラクーンコマース
代表者 代表取締役社長 和久井 岳
設立 2018年11月
資本金 300,000千円
株主 株式会社ラクーンホールディングス 100%
(東京証券取引所市場第一部上場 証券コード3031)

ラクーングループのサービス



卸サイト「スーパーデリバリー」



クラウド受注・発注システム「コレック」



BtoB後払い決済システム「ペイド」



売掛金の課題解決「T&G売掛保証」

<沿革>

1993年9月 対中国貿易商社としてラクーントレードサービスを創業
1996年5月 株式会社に組織変更し株式会社ラクーンを設立
2002年2月 スーパーデリバリーを開始
2006年4月 東京証券取引所マザーズ市場上場
2014年3月 **クラウド受注・発注システム「COREC（コレック）」**を開始
2016年3月 東京証券取引所市場第一部へ市場変更
2018年11月 持ち株会社体制へ移行し株式会社ラクーンコマースを設立